



PROIMPACT
MARKETING CONSULTANCY

"CON IL LAVORO DI SQUADRA E LA COLLABORAZIONE SI RAGGIUNGONO OBIETTIVI GRANDI. DOVE C'E UNIONE C'E ANCHE VITTORIA. E L'UNIONE NON PUO ESSERE RAGGIUNTA SENZA LA DIVERSITA" — Il team di Proimpact

① CHI SIAMO

Proimpact è un gruppo di consulenza di marketing situato a Firenze e Dubai che risponde alle esigenze di piccole e medie imprese, start-up emergenti e business già avviati che cercano nuove opportunità di crescita economica e visibilità sociale in modo sostenibile.

② VISION

Creare la forza per ispirare, motivare e far crescere ogni impresa e organizzazione che incontriamo, attraverso lo sviluppo di una leadership autonoma.

③ MISSION

Offrire una consulenza marketing e soluzioni aziendali forti, sostenibili ed efficienti per assistere gli imprenditori e le piccole medie imprese di oggi a crescere ed espandersi in modo sostenibile per diventare i leader di domani.



④ COSA FACCIAMO

Assistiamo i nostri clienti con soluzioni pratiche di business e consulenza di marketing per effettuare i cambiamenti necessari a rinforzare gli obiettivi dell'impresa, migliorare l'immagine del brand, aumentare il revenue e ottenere un più ampio numero di clienti fidelizzati. Attraverso analisi e ricerche specifiche, otteniamo una profonda comprensione del mercato e dei consumatori che ci consente di proporre soluzioni efficaci ed efficaci per il vostro business.

⑤ PROCESSO

Forniamo una prospettiva esterna per assistere i nostri clienti al raggiungimento degli obiettivi, seguendo questo processo:

- Il nostro team è a disposizione per ascoltare e comprendere le vostre necessità.
- Tutti i nostri consulenti di marketing sono qualificati e preparati professionalmente per lavorare con voi usando un procedimento facilmente comprensibile.
- Questo procedimento è progettato per individuare le vostre esigenze e collegarle alle differenti opzioni di marketing disponibili in base al vostro budget.
- Attraverso la nostra consulenza di marketing, la nostra ricerca e la nostra esperienza, realizzeremo una strategia per illustrarvi chiaramente come intendiamo agire per posizionarvi vantaggiosamente nel mercato di riferimento.

⑥ IL NOSTRO TEAM



La filosofia di integrazione del team di Proimpact assicura che il vostro investimento nel marketing sia calibrato per raggiungere i vostri obiettivi in base al vostro tempo e al vostro budget. Il nostro team è impegnato a raggiungere i più alti standard di eccellenza per provvedere alle esigenze dei nostri clienti fornendo servizi di altissima qualità professionale indirizzati alle loro scelte di business.

Il nostro team è determinato a offrire costi effettivi, adeguabili, chiari e consulenze moderne e sostenibili. Offriamo soluzioni di business tali da permettere ai nostri clienti di crescere economicamente, in modo sostenibile e sociale. Coinvolgiamo e lavoriamo con i professionisti più creativi, appassionati, formati per ottenere una cultura efficiente e performante.

7 I NOSTRI SERVIZI PRINCIPALI

MARKETING DEPARTEMENT ESTERNO

Condividiamo il nostro talento, le nostre competenze e il nostro network per operare a 360° come marketing departement esterno. Offriamo benefici senza termine, opportunità di crescere e ottimizzare la vostra esperienza, riducendo costi e tempo.

GESTIONE DEL SEGMENTO DI MERCATO ARABO (MENA)

Offriamo una conoscenza approfondita della cultura e della società del territorio medio orientale e nord africano: condividendo aspetti istituzionali, insights, network e dati in tempo reale (RTD) vi consentiamo di gestire il CRM in modo efficace e di creare strategie di marketing sostenibile e funzionale per ogni business che voglia espandersi nel mondo Arabo. I nostri servizi dedicati alla regione del MENA consistono in:

- Analisi culturale e insights
- Internazionalizzazione sostenibile delle strategie MKT
- Sviluppo di fidelizzazione al brand e visibilità nel territorio
- Strategie per aumentare la soddisfazione del consumatore
- Sviluppo di strategie di media marketing
- Gestione relazione con la clientela
- Creazione di contenuti originali e di qualità
- Partnership e alleanze strategiche
- Network marketing e public relations

PMI & STRATEGIA DI SVILUPPO BLUE OCEAN

I nostri consulenti esperti seguiranno le piccole medie imprese e gli imprenditori per assicurare la crescita e il raggiungimento degli obiettivi, per provvedere ad ogni supporto necessario e per risolvere gli eventuali problemi dell'organizzazione attraverso le nostre numerose competenze e esperienze nel campo PMI.

VISUAL & DIGITAL MARKETING MANAGEMENT

Offriamo numerose soluzioni creative e di marketing digitale: realizzazione di siti web, gestione social media, fotografie, video promozionali, graphic design, brochures e immagine coordinata corporate e brand.

MARKETING & BRANDING

Allineiamo le strategie del brand e del marketing con gli obiettivi di ogni impresa, per assicurare un investimento marketing che rinforzi la posizione del brand per poter costruire una solida base di clienti fidelizzati.

INSIGHTS & SEGMENTAZIONE

Assistiamo i nostri clienti nel raggiungere una conoscenza profonda delle esigenze e dei comportamenti del consumatore, per poter sviluppare una segmentazione efficace.

ESPERIENZA DEL CONSUMATORE & FIDELIZZAZIONE

Lavoriamo con varie compagnie per sviluppare una serie di interazioni positive con i consumatori, per guadagnare la loro fedeltà e il loro supporto, in modo che da clienti diventino porta voce e sostenitori del marchio.

RINFORZO DEL MARKETING DIGITALE

Il nostro team digitale lavora con numerose imprese di differenti settori, aiutandole a riconoscere e scoprire le opportunità delle nuove tecnologie digitali.

ANALISI AVANZATE

Assistiamo i nostri clienti nello sviluppo di vantaggi competitivi attraverso l'analisi dei loro dati consentendo di migliorare la capacità di prendere decisioni funzionali in modo più veloce.

SOSTENIBILITÀ & RESPONSABILITÀ D'IMPRESA

Supportiamo i nostri clienti perché raggiungano una crescita in modo sostenibile, sviluppando una responsabilità sociale di impresa: gestiamo il loro business affinché abbia un impatto positivo a livello economico, sociale e ambientale.

LE NOSTRE COMPETENZE COME CONSULENTI DI MARKETING COMPRENDONO LE QUATTRO COLONNE PORTANTI DELL'ECONOMIA FIORENTINA:

OSPITALITÀ

ARTE E CULTURA

RISTORANTI

ISTRUZIONE

Siamo impegnati in vari progetti in corso nell'industria alberghiera, in particolare per catene di Hotel di Lusso e Boutique Resort. Forniamo supporto e assistenza attraverso soluzioni strategiche di marketing tradizionale e digitale:

- Ricerche e indagini di mercato
- Analisi concorrenza
- Analisi di mercato comparative (CMA)
- Piani di marketing personalizzati
- Strategie di comunicazione interculturali

BRAND FIDELIZZAZIONE EQUITY & SVILUPPO VISIBILITÀ

- Creazione sondaggi per misurare visibilità del Brand & Equity
- Questionari & interviste per focalizzare punti di interesse
- Programmi di fidelizzazione B2C/B2B

MARKETING DIGITALE GESTIONE COMMERCE & SOCIAL MEDIA

Assistiamo hotel e strutture alberghiere attraverso l'uso di strumenti digitali per massimizzare la reputazione online e la presenza sui social media. I nostri servizi digitali:

- Campagne Advertising su target specifico
- Social Listening
- Gestione & Ottimizzazione dei portali Booking & Mice
- Ottimizzazione del sito web
- SEO & SEM
- Strategie per Social Media
- Traduzioni (Arabo, Inglese, Italiano)

Offriamo promozioni visual personalizzate (video e foto), realizzate dalla nostra talentuosa fotografa e film maker.

Sviluppiamo strategie che gli artisti contemporanei possono utilizzare per massimizzare il valore della loro arte e per aumentare le possibilità di successo, ora e in futuro. Supportiamo gli artisti con soluzioni specifiche, moderne e adeguate, per comunicare e commerciare la loro arte nel modo più corretto e sostenibile.

Lavoriamo a stretto contatto con una delle Gallerie più conosciute di Firenze, Aria Art Gallery, fornendo loro supporto e consulenza. I nostri servizi di marketing dedicati ad artisti e gallerie d'arte si avvalgono delle seguenti strategie:

- Gestione & Creazione del brand
- Sviluppo di un piano marketing per identificare il target di riferimento
- Canali di vendita e analisi SWOT
- Esclusivi spazi espositivi di prestigio
- Alleanze strategiche con gallerie e organizzazioni del settore
- Gestione relazioni con collezionisti

SERVIZI DIGITALI

I nostri servizi di digital marketing dedicati ad artisti e gallerie d'arte si avvalgono delle seguenti strategie:

- Creazione sito web, trasformazione e ottimizzazione
- Strategie per aumentare visibilità, vendite, authority
- Strategie di Social Media Marketing per artisti e gallerie
- Sviluppo database e mailing list
- Implementazione newsletter e email marketing

Offriamo promozioni visual personalizzate (video e foto), realizzate dalla nostra talentuosa fotografa e film maker.

RISTORANTI & VENUES

Offriamo vari servizi di marketing dedicati a ristoranti e venues per aumentare la loro visibilità, la soddisfazione e fidelizzazione dei clienti, la sostenibilità del brand e l'incremento delle vendite.

Lavoriamo con vari ristoranti italiani per sviluppare una strategia sostenibile di marketing, aumentare la loro responsabilità sociale e brand equity, delivery revenue, interazione con i clienti, fidelizzazione e conoscenza del marchio e per raggiungere nuovi segmenti di mercato in posizione vantaggiosa.

I nostri servizi di marketing dedicati ai ristoranti includono:

- Sviluppo piano marketing
- Sviluppo Brand Identity
- Analisi della concorrenza e del mercato
- Green marketing (eco friendly)
- Hyper marketing & campagne PR
- Alleanze e partnership strategiche
- Sviluppo di programmi di fidelizzazione
- Guerrilla marketing

MEDIA MARKETING COMMERCE & MEDIA MANAGEMENT

Offriamo numerosi servizi di marketing digitale dedicati ai ristoranti per adeguarsi alle nuove esigenze di mercato, aumentare la visibilità e il coinvolgimento della clientela:

- Creazione siti web, trasformazione e ottimizzazione
- Monitoraggio presenza sui social media
- Soluzioni creative promozionali (foto e video)
- Campagne social media & Geo target
- Email marketing, newsletter e database

Offriamo promozioni visual personalizzate (video e foto), realizzate dalla nostra talentuosa fotografa e film maker.

ISTRUZIONE

Lavoriamo a stretto contatto con vari istituti di alti studi a Firenze, come The European School of Economics (ESE).

I nostri progetti in corso con ESE sono focalizzati sulla gestione delle relazioni con gli studenti, campagne di marketing e public relations in Medio Oriente e Nord Africa, incremento delle iscrizioni e aumento della visibilità nella regione del MENA.

I nostri servizi di marketing per l'educazione riguardano queste aree:

- Sviluppo Strategia Brand & Re-branding
- Gestione del segmento di mercato arabo (ACRM)
- Marketing Intelligence, piani marketing
- Segmentazione e posizionamento sul mercato
- Analisi sociale e locale
- Organizzazione delle operazioni principali di marketing
- Coinvolgimento Audiences - comunità studenti
- Sviluppo dei trend educativi
- Strategie di marketing internazionale

MEDIA MARKETING

Offriamo numerosi servizi di marketing dedicati alle università e agli istituti educativi per aumentare l'adeguamento alle necessità del mercato, la visibilità del brand, il coinvolgimento degli studenti e la domanda di iscrizione:

- Sito web, creazione e ottimizzazione
- Gestione social media
- Sviluppo strategico di marketing digitale
- Sviluppo programmi fidelizzazione studenti

Offriamo promozioni visual personalizzate (video e foto), realizzate dalla nostra talentuosa fotografa e film maker.



CONTACT

FLORENCE, ITALY
+39 327 862 5580
INFO@PROIMPACT.IT
PROIMPACT.IT